

FöretagsSidan

business to business

FöretagsSidan i UT · Tisdag den 15 januari 2008

FÖRETAGSBANK

Råd till dig som har enskild firma: Ge inte banken en krona i onödan



Nu kan du prova Enkla Firman kostnadsfritt första året (ord pris 600 kr per år). I Enkla Firman ingår vårt internetkontor, konto med bankgiro, ett företagskort och ett företagskonto med f.n. 3,40%* ränta och fria uttag. Kom in på vårt kontor i Ulricehamn, ring 0771-62 53 53 eller besök seb.se/enklaфирman

SEB

*Ränta per 071105

På Nohaga industriområde i Marbäck, vid vägs ände, ligger Åsundens Åkeri. Ja, i alla fall kontoret, en tvätthall och ett par lagerhallar. Huvuddelen av åkeriet rullar, som sig bör, ute på vägarna och har fullt upp med godstransporter.

Tomas Sjögren som startade åkeriet 1987 arbetade då ensam, med en enda budbil och kontoret på fickan. Idag är det tjugofyra personer som arbetar i företaget och bilparken består av fjorton lastbilar, sex släp, tre trailerekipage och två budbilar.

Åsundens Åkeri fraktar gods över hela Syd- och Västsverige. Med terminalen i Marbäck som bas är aktionsradien upp till trettio mil.

Vad är det som gjort företaget till det som det är idag? Och vilka ledstjärnor har man för att ha nöjda kunder?

– Vi skall vara ett lättare alternativ, med korta beslutsvägar, personliga kontakter och säker frakt, säger Tomas Sjögren.

– I kontakten med oss möter kunden alltid en människa. På det sättet bygger vi upp bra relationer.

– När en kund ringer blir det ofta lite personligt prat. Man lär känna varandra och det är en oerhört viktig del av vardagen. Personliga möten tenderar att försvinna och ersätts ofta av telefonsvarare och tonvlsknappande. Men inte hos oss, säger Tomas bestämt.

– Ibland kommer frågan om det går att boka frakt via e-post. Okej med e-post svarar vi, men gärna ett telefonsamtal, med tonvikt på gärna. Eller kanske allra helst. Vi bygger det mesta av vår verksamhet på personliga möten.

– Korta beslutsvägar och tillgänglighet är också en styrka. Till exempel kan en kund ringa och fråga: Var är godset, och när kommer det fram? Vi söker chauffören direkt och kunden får snabbt besked.

Tomas är också väldigt stolt över sin personal. – Vi är kända för att ha bra personal, säger Tomas stolt och berättar om kunder som spontant hört av sig med positiva omdömen, som i detta exempel:

– Det är alltid roligt när Åsundens Åkeri kommer! Ni är alltid så positiva.

– Och självklart är det så, kommenterar

ÅSUNDENS ÅKERI
Många kunder på flaket...

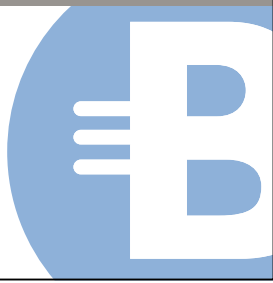
Åsundens Åkeri – en av FöretagsSidans annonsörer 2008

KONTAKT 0321-200 20 · 070-609 70 38 · www.asundensakeri.se · info@asundensakeri.se

EL · TELE · DATA



Tel 0321-26270



SKYLtar · DEKALER · BILDEKOR · DIGITALTRYCK



DIGITALTRYCK

DEKALER

SKYLtar

Info@gsonreklam.se

0321-12511
Ulricehamn



Så här började det! Med en enda budbil lade Tomas Sjögren grunden till Åsundens Åkeri.

Budbil

Tomas, att blir kunden väl bemött, ända från bokning till säker leverans av oskadat gods, då är det starka skäl att återvända till oss.

Åsundens Åkeri tar hand om alla typer av kunder med fraktbehov. Oavsett bransch och storlek.

Åkeriet är fristående och försöker klara så mycket som möjligt själva. Radien är cirka

20–30 mil. Undantagsvis kan det ibland bli frågan om längre frakter och även samordning med andra aktörer.

Åsundens Åkeri vill ha ännu flera kunder och motivet till det står klart:

– Att ha många kunder på samma flak förbättrar ekonomin, både för oss och för våra kunder, säger Tomas övertygande.

– Och det viktiga är att vi är konkurrenskraftiga i det område vi kör i.

Tomas puffar gärna lite extra för budbilarna som det snabbaste sättet att fixa en mindre frakt. Och visst kan man förstå hans vurm för budbilen. Det var ju där allt började...

Miljötänkandet genomsyrar verksamheten. Företaget arbetar med aktivt tänkande inför alla val som kan ge miljöförbättringar.

Huvudområden för miljötänkandet är val av bränsle, däck, spolarvätskor etc.

– Vi väljer alltid bästa teknik vid nyinvesteringar. Senaste exemplet på detta är den nyaste lastbilen, som uppfyller krav enligt Euro 5 som infördes 2009, berättar Tomas med tillfredsställelse.

– Och alla chaufförer har genomgått kurs i HeavyEcoDriving vilket kan ge bränslesparning på upp till 15 procent och minskar utsläppen av koldioxid och partiklar i motsvarande grad, avslutar Tomas Sjögren. ■

LEG. NAPRAPAT · MASSÖR

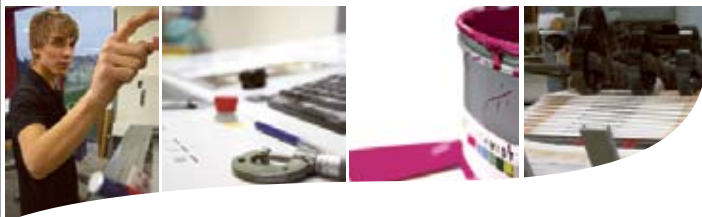
BJÖRNHÄLSAN
I ULRICEHAMN

Leg. naprapat Bengt Nilsson
Cert. massageterapeut Patrik Johansson

Frågor och tidsbokning

14460

TRYCKSAKER



Tryck, broschyrer, visitkort, mässmaterial, affischer, flyers, böcker, kataloger, pärmar, block, kuvert, adressering, distribution, m.m.



Besök oss gärna på Alängsgatan 2, Ulricehamn. Tel 0321-266 00, fax 266 05, print@lh-tryck.se

FÖRSÄKRINGAR & KAPITALPLACERING

Behöver du hjälp med ditt företags försäkringar?



Vill du få en genomgång av dina försäkringar?
Vill du veta om du kan få bättre eller billigare försäkringar?
Vill du ha någon som kontinuerligt bevakar dina försäkringsintressen?
Hör av dig – så får du goda råd!

Din lokala försäkringsförmedlare

SÄKRA sfs

Per Wessbo · 0321-353 77 · Ulricehamn · e-post: per.wessbo@sakra.se

ASFALTLÄGGNING



Ulricehamn · 0321-25022

Ulf Johansson · 0708-366544

www.asfalterarna.se

MOBILTELE · DATA · LARM · VÄXLAR · PASSAGESYSTEM

Vi förenklar
din vardag!

Dialect

www.dialectsjuharad.se

Boråsvägen 42 · Ulricehamn · 0321-26100

EKONOMI OCH RÅDGIvNING

W
WENGBRAND
REDOVISNING

0321-130 95 | wengbrand.se

Vi vet vad varje
siffra är värd

SRF - auktoriserade
redovisningskonsulter